

みんなていあステップメール

こんにちは、みんなていあです。

今回のPDFでは、僕がツイッターで集めた読者に対して配信しているステップメールの、最初の10通を(解説付きで)公開したいと思います。

僕の狙いを赤文字で解説していますので、教材本編と合わせて、参考にしてみてください。

(因みに、僕はインフォトップの成約率でいうと10%を超えているので、それなりのブランディングはできているかと思います。)

なお、あくまで参考にする程度に留めて下さい。

コピペしたり、リライトしてほぼ同じ内容のメールを配信するのはお控え下さい。

1 通目

〇〇さん、はじめまして。

みんなていあといいます。

現在京都大学の学生で、
自分で色んなビジネスをしながら、
ネットビジネスを教える仕事もしています。

基本的にネットさえあれば、
生きていくのにお金で困る事はありません。
例え1日10分しか作業できなかったとしてもです。

例えば、塾を経営している人がネットで集客したいって時に、
お手伝いをしたりとかしてます。 ←いきなりアフィリエイトは出さず、一般受けする事から入る。

あるいは、ネットにお店を開いて、
海外輸入無在庫販売を行っています。

あるいは、サイトに広告を貼って、
アフィリエイトビジネスを行っています。 ←この時点ではまだ相手は「アフィリエイト」を知らない。

これから僕が教えていこうと思っているのは、
〇〇さんがパソコンを使って、稼ぐ為のノウハウです。

はじめは給料や小遣いの足しにしたいって程度でもいいし、本気でそれだけで生活できる様になりたいって人にはそれ相応の事を教えていこうと思っています。

※僕のメルマガの最終目標は大きく稼いでもらう事ですが、いきなりそれを言っても実感が湧かないという事で、「小遣いの足しにしてもいい」と付けた。しかし、メルマガでは後々これを否定している。

僕としては、最終的には、ネットで大金を稼ぎ、自由な暮らしをしてもらう事が目的です。

自由っていうのは、1億稼いでそれで終わり、とか
そういう事ではありません。
1億稼いだって、お金の価値が急に無くなったら終わりです。
あるいは、そのお金が盗まれたら終わりです。

大事なのは、好きな時に好きなだけ稼げるという事。

※ここで、最終目標の「定義」をする。僕にとっての自由とは何か、をここで定義した。

僕がその気になれば今から1時間以内に10万円稼ぐ事ができます。
3日本気出せば、100万くらいは生み出せるでしょう。
(実際何度も生み出してきました。)

僕はこの業界に2011年から参入し、
2011年10月に月収100万を達成、
更に12月には月収200万を達成しています。

しかも、1日の作業時間はだいたい30分程度です。
それくらい、成長のスピードを加速させる事ができる世界です。

※実績がある人は、それを1つの武器にすると良い。
月5万とかでも十分ブランディングになる。

とは言っても、いきなりこんな大きなお金は、
イメージが出来ないかもしれません。

まずは、「ネットで稼ぐ」という事を一度やってみましょう。

こちらのPDFの「自己アフィリエイト」を実践すれば、
1時間程度あれば1万円が確実に稼ぐ事が出来ます。
(ただし20歳以上に限ります)

<http://www.yuns.jp/jikoaffili.pdf>

こちらのPDFを読み、実践してみてください。

※ここで、ドル箱という自己アフィリエイトを教えている。これが僕の第1のキャッシュポイント。

これをはじめにさせる事は非常に意味のある事で、

1. まず自分で稼げるという感覚を持ってもらう事

実際、アフィリエイトと自己アフィリエイトの区別なんてはじめは分からないので、
とにかく稼がせる、という事が重要

2. 稼いだお金を投資させやすい

何も稼いでない状態で投資をするのは非常に心理的ハードルが高いが、
ネットで稼いだお金なら「もともと無かったお金」なので素直に払ってくれる。

続いて、もう1つ、ツイッターマーケティングについて教えます。

ネットの良いところは「レバレッジ」をかける事ができるという事です。

レバレッジとはテコの原理の事で、

自分が1の力をかけたら100、1000の威力を発揮する事が出来るわけです。

その1つがツイッターマーケティングです。

ノウハウについてはこちらに記載しています。

<http://www.yuns.jp/TwitterMarketing.pdf>

※ここでツイッターマーケティングを教えている。

これが最も簡単に成果の出るアフィリエイトなので、
このノウハウでまずはある程度稼げる様になってもらう。

また、アフィリエイトという言葉を知らない場合は、

こちらを先にお読みください。

<http://www.yuns.jp/whatisaffiliate.pdf>

※ここではじめてアフィリエイトを教える

例えば、僕は現在、

ツイッターのフォロワーが10万人いて、

良い時では1回呟いただけで5万円以上稼げる事もあります。

つまり10秒で5万円ですね。

サラリーマン程度の月収ならたまに呟いてるだけで稼げます。

あるいは、
僕の教えている生徒さんでは、
ツイッターを使って美容院の集客を行って、
売上を3倍に伸ばし、それを3店舗行っただけで、
コンサルフィーとして月 100 万円を達成した人もいます。

※自分だけでなく、他人も成功させている事を伝えるのが重要。

インターネットビジネスというものは最先端のマーケティングなので、
ネットでの集客が出来れば、
全てのオフラインビジネスで通用するわけです。

まずはカンタンな事から取り組み、
確実に収入を増やして行って下さい。

今後、定期的にサポートメールを送っていきます。
そちらは必要無くなればいつでも解除できますので、ご安心下さい。

尚、今日中に作っておいて欲しいものがあります。

- ・ツイッターアカウント
- ・メールアドレス(2つ)

メールアドレスは、ビジネス用と、
捨てアド用(どうしてもいいサイトに登録する時用)の2つを使い分けて下さい。
yahoo や goo ですぐに作れるので、作っておいて下さい。

※ここで捨てアドを作らせる。自分のメルマガと、他のメルマガを差別化してもらおう為。

ではまた、明日の夜(多分6時過ぎくらい)にメールしますね。

※予告しておく。

2通目

〇〇さん

こんばんは、みんないあです。
昨日は僕のメール講座に登録して頂き有難う御座いました。

※相手が自分から登録したから送っている事を伝える。

一応、もう一度自己紹介をしておくと、
現在京都大学の学生で、
アフィリエイトやコンテンツビジネスをはじめとするネットビジネスで、
最近では月 200 万以上稼いでいます。

通常、僕みたいな学生にとっては、
1万円稼ぐのに、恐らく数時間かかるでしょう。
しかし、僕の場合、運がいい時は30秒くらいの作業で稼げます。

「胡散臭い」
と思われるかもしれませんが、
タネを明かすと非常に簡単な理屈です。

僕はツイッターのフォロワーがトータルで10万人以上いるのです。
なので、一言呟くだけで、圧倒的なアクセスを集めて、
一瞬で大量に商品売る事が出来るわけです。

だから、1万円程度稼ぐだけなら、1呟きすればいいんです。
勿論、一朝一夕でこの状態になったワケじゃありませんが、
今ならそれが可能だという意味です。

また、メールマガジンでも稼ぐ事が出来ています。
こちらは、読者が3000人以上いるので、
最高で、メール1通書いて60万円以上稼いだ事もあります。
その時メールを書くのにかかった時間は30分くらいなので、
大体、分給2万円程度でしょうか。

何故こんな事が可能になってしまうのかは、
今日から数日のメールを読んで頂けたら、
「当たり前だ」と十分納得して頂けると思います。
※今後も送る事、読んでもらう事を前提に書いてます。

これからちよくちよく、
僕が今まで学んだ事をシェアしていけたらと思うので
良かったらお付き合い下さい。

今日はこれからネットビジネスをやっていく上で
重要な事を2つ、お話します。

その2つとは、

1. 何故年収1億にならないのか
 2. ファミマのトイレを綺麗にする方法
- です。

さっそくいきましょう。

1. 何故年収1億にならないのか

『ネットビジネスなんて今時儲かるわけないだろ』
なんて言葉が時々囁かれています、
断じてそんなコトはありません。

『私はちゃんとやっているのに、何故稼げないの？』
と、稼げない人はよく困ります。

そうゆう人達に、
『どんな事をやっているのか？』
と聞くと、大体次の様な答えが返ってきます。

『～～さんの、年収を1億にするノウハウ』

と。

そりゃあ、できるワケ無いんですよ。

年収1億稼いだノウハウ・・・
そんなものをいきなりやってできるワケがありません。

というか、

そもそもその人と同じフィールドに立つ事が間違いなのです。

彼らは「遊んででも年収1億だ！」と言っていますが、
何故あぁいった状態になったかという、
年収1億にする為の仕組み作りを頑張ったから、
その恩恵を今受けている、というだけなのです。

だから今年収1億を稼いでれう人と同じ事をやったって、
年収1億になるわけがないんです。
まず、何故彼らが年収1億になったのか、
その根源を見抜く事が出来なければいけないし、
例え見抜けたとしても今から同じ事をやったって二番煎じに過ぎません。

そうじゃなくて、年収1億の人のノウハウを、
彼らとは違うフィールドに応用しなければいけません。

もう一度言いますが、
彼らと同じフィールドに立って彼らと戦ったって勝てるわけではないのです。

しかし、そのノウハウを学ぶ事自体は非常に有意義な事です。
稼いでいる人の知識を吸収し、
自分のフィールドを作って実践すれば、
意外とすぐに稼げるようになります。

具体的に学ぶべき事は2つ。
・マーケティング
・コピーライティング
やはりこれが基本かなと思ってます。

後は、アフィリエイトなり、輸入ビジネスなり、コンテンツビジネスなり、
各分野で一定の知識を身に付け、戦略を立てて取り組めば、
簡単に稼げるようになります。

というか、この2つさえ学んで、
後はマインドがしっかりしていれば
あらゆるビジネスで必ず成功できます。

ただ、ネットで稼いだ事が全く無いという人が
いきなりこんな事言われても理解するのは難しいし、
抽象的すぎて分かんないって思うかもしれません。

なので、
どんな事でもいいので、
とりあえず稼いでみてはどうか、と言っているわけです。
まずはネットから収入を得てみて、
「ちゃんと稼げるんだ！」って事を実感して下さい。

ただ、これだけやって
「稼げたーネットビジネス成功〜！」
なんて思わないで下さいね。

基本的に、ビジネスというものは何かを提供して、
その対価を貰うというのが基本です。
(詳しくは次回説明します。)

なので、これから説明する事は、
あくまでビジネスをしていく上で最低限必要な軍資金を集める程度だと思っておいて下さい。
※この辺りから、投資意識を植え付けていく。

知識とスキルを得るにはどうしてもお金がかかります。
なので、最低限の投資に必要な資金を、
いつでも好きな時に稼げる様な状態にしておいて下さい。

じゃあいけます。

知識ゼロ、経験ゼロの人に
僕がはじめにやってほしいのが『自己アフィリエイト』と『ツイッター』です。

自己アフィリエイトを使えば、ほぼ確実に数万円の収入が得られます。
ただ、これは限度があるので、一定期間が過ぎるとお終いです。
一番手っ取り早いのは『ドル箱』です。
<http://mik.coresv.com/dorubako/>
2〜3時間くらいで、すぐに稼げるので、是非やってみて下さい。
(嘘みたいな話ですが、本当です。)

先ほど PDF の第1章で具体的な方法が書いてます。
とりあえず、10分で1万円稼げるので、それだけでもやってみたらどうでしょう。

もう1つはツイッター。

ツイッターって最近是有名でほとんどの人がやっていますが、
実はこれは商用利用が OK なんです。
(スパム行為は禁止ですが)

ツイッターを使えば、
フォロワーを増やしさえすれば、数万円程度の収入は確保できます。

具体的には、

(1)フォローを沢山する

(2)フォロー返ししてくれない人のフォローを外す

この繰り返しによって、フォロワーを数万人にする事ができます。

(あまりにも無茶しすぎるとスパム行為とみなされてしまうので、やりすぎないで下さい。)

そうすれば、

誰でも手軽に巨大な媒体を持つ事ができる様になり、
好きな時に好きなところにアクセスが呼べるわけです。

有料の商品だって売れます。

僕はツイッターさえあれば、月 30 万円は絶対切りません。

他の媒体と組み合わせたら、例え週に 1 回、30 分の作業でも、
月収 100 万は余裕なのです。

ツイッターについてもこちらの PDF でまとめてあります。

<http://www.yuns.jp/TwitterMarketing.pdf>

必ず「今日から」実践してみてくださいね。

これすらやらずして、

「稼げないんです、助けて下さい」なんてメールを送ってきたら
メルマガから消しますからね。

※これぐらい、厳しめにいった方が良い。

2. ファミマのトイレを綺麗にする方法

先日、大学の近くにあるファミマのトイレに入ったんですが、
そこで次の様な貼り紙を見つけました。

『いつも綺麗に使って頂いて有り難う御座います。』

はて…と。

この貼り紙に少し違和感を覚えた人も少なくないでしょう。

『はじめて使ったのに、お礼されちゃったよ。笑』と。

まあ、お礼されちゃったから綺麗に使わないとな〜という
良心に訴えかけるという効果もあると思いますが、
実はこの貼り紙はそれだけじゃなく非常に重要な意味があるのです。

社会的証明

この言葉を聞いた事はあるでしょうか。
これは行動心理学で用いられる言葉なのですが、
人は周りの人が皆同じ行動を取ると、
自分もその行動を無意識に取ってしまう習性があるのです。

例えば、周りに歩いている人全員が上を見上げると、
なんとなく自分も上を見上げてしまうのです。

はじめそうでもなかったのに
皆が格好いいっていう男を本当に格好良く思ってしまったたり。

赤信号なのに皆が平気で渡っていたら怖くなくなったり。

何が言いたいかと言うと、
もしこの本能的な習性を悪用(なんて言ったら言葉が汚いですが)すれば、
相手に自分の思い通りの行動をさせる事ができるのではないかと。

そんな風に考えられるワケです。

そしてこれは、ネットビジネスにおいては非常に有用である、
と思われまます。

さてどうやるのか？

簡単な事です。
『皆持ってるんだよ！』
って事を相手に伝えれば良いのです。
そうすれば『皆持っているんだったら自分も欲しい』って思うワケです。
流行なんかはこうやって作られていくワケなんですが…

ただ、『皆持ってるんだよ！買いなよ！』って言っても、胡散臭いですよね。
ポイントは単純に伝えるんじゃなくて、
隠れたメッセージ(hidden message)として伝えた方が効果があるという事です。

皆がやっていると言わずに、いかにそれを伝えるか。
少し難しそうですが、そんな事はありません。

先ほどのトイレの例に戻ります。
『いつも綺麗に使って頂いて有り難う御座います。』

ここから何が伺えますか？

『ああ、このトイレは普段皆綺麗に使ってるんだな。』

こんな事を"無意識的に"考えてしまいます。
そして、『じゃあ自分も綺麗に使おう』と無意識的に思ってしまうのです。
これは一種の洗脳なのですが、
本人にとっては、洗脳されたなんて意識は全くありません。

逆に、もしファミマのトイレの貼り紙が
『最近トイレを汚す人が多くて困っています』
だとどうでしょう？(実際こうゆう貼り紙は多いのですが…)

ここから何が連想されますか？

多くの人、ファミマのトイレを汚して帰っていく姿のはずです。
これにより、
『じゃあ皆汚してるのなら自分も汚してもいいか』となってしまうのです。
勿論意識的にはこんな事思いません。

問題なのは、普段善良な人でも無意識の領域でこの考えに至ってしまう、
という事なのです。

この様に、社会的証明に無意識的に従ってしまう事を
バンドワゴン効果と呼んだりします。
『最近お客様の声』を載せる会社が多いのもこれを狙ってです。
が、やはりあからさまではあまり効果は無い。
hidden message をいかに使えるか、が肝です。

非常に便利なので覚えておいて下さい。

これはネットビジネスだけじゃなくて、
実は日常生活でも有効です。

少し訓練をしましょう。

問題:サークルで最近遅刻する人が多くて困っています。

50人中10人も遅刻してくるのです。

遅刻者には何て言えば効果的でしょう？

答えが分かったらメールで回答して下さい。

分かんなくてもメールくれたら喜ぶので下さい。

ネタ的な答えでもいいですよ。

返信しないといけないメールが多すぎて対応しきれないかもしれませんが。(←早速使ってみた。
笑)

※ここで、返信させる仕掛けを入れています。多くの人はこれに返信してくれるので、
この時点で双方向的なメルマガに変わります。

~~~~~

毎回こんな感じのメールを送ろうと思ってます。

次回以降がいらぬ方や、

今後来ても読まないって方は遠慮なく解除して下さい。

二度とメールは来なくなります。

<http://www.yuns.jp/henkou.html>

~~~~~

もし今後も読んで下さるのであれば、

僕はあなたに最高の価値を提供します。

絶対人生変えてみせます。

では次回は明日の夜送ります!!

PS.

ツイッターアカウントとメールアドレスはもう作れましたか？

メールアドレスは、必ず「捨てアド」も作って下さいね。

つまり、どうでもいい所に登録する為のアドレスです。

※あくまで捨てアドを作らせて、自分と他人のメルマガを差別化させる。

PS2.

今回のメールは「影響力の武器」という本を読んで、
自分なりに考えてみました。
面白い本なので読んでみて下さいね。

PS3.

全然稼げなかった頃の僕、見たくないですか？

<http://mik.mintia01.info/wasadaisuke/>

こちらは僕がネットビジネスをはじめたばかりで
全然稼げなかった頃(2011年の春)に出た和佐さんという方のセミナーの映像です。
完全に無料で見れるので見ておいて下さい。

僕はこのセミナーで、ツイッターのバイラル戦略を思いつきました。

今後こういったビジネスを展開していけば良いのかが詳細に語られています。

無くならないうちに必ず見ておいて下さい。

登録後、彼からメールも送られてくるのでそっちも読んでみたらいいですよ。

因に、この和佐さんとは対談音声撮っているので、

今度それについてもお知らせしますね。

※ここで第2のキャッシュポイントを混ぜています。

これは和佐大輔さんの無料オファー(1件500円)です。

実は、この無料オファーに関しては、後々来るメールも読む様に仕向けています。

その理由は2つあって、

1. 和佐さんのステップメールで商品が成約した場合、それにも報酬が付く

バックエンドに報酬が付く場合は、中身を読ませた方が良い。

2. 後々、和佐さんが作った商材である、ネットビジネス大百科を売る為

ステップメールで、後ほど和佐さんが作成した商材「ネットビジネス大百科」が売られ、
その成約率を上げる為に、和佐さんのステップメールを読んでもらっていた方が、
和佐さんのブランディングの手間が省けて良い。

なので、僕のメルマガと同時並行で彼のメルマガも読んでもらう。

しかも、和佐さんは特典を付けずに売り、僕は和佐さんとの対談音声を付けているので、
当然僕から購入されるのである。

PS4.

もしこのメールが迷惑メールにいつてしまっている場合、

迷惑メールじゃないと報告して下さい。

今後のメールが見そびれてしまわない様に、です。

ではでは。

3通目

〇〇さん、こんばんは。
みんなであいす。

前回は、

1. ツイッターと自己アフィリエイトをやって少しでも収入を得てみよう
 2. ファミマのトイレを綺麗にする方法(笑)
- をお話しました。

あれからツイッターは増やせてますか？

今週あたり、そろそろフォロワーが100人を超えるかもしれませんね。
どんどん、増やして行って下さいね。

今日のテーマはこちら・・・と、その前に解除リンクです。

~~~~~

解除すると二度とメールは来なくなるので注意して下さい。

<http://www.yuns.jp/henkou.html>

~~~~~

さて、今日のテーマは

1. 最先端の情報を！
 2. ビジネスが成り立つ条件
 3. モチベーションが続かない場合
 4. ツイッターで簡単に稼ぐ方法
- です。

1. 最先端の情報を！

これからネットビジネスをするにあたり、
情報収集は欠かせません。

例えば前回、社会的証明について説明しましたが、
皆やっている事を自分もやりたくなるのが人間です。

だとすれば、皆がやる事をいち早く察知すれば、
簡単にキャッシュポイントが作れるわけです。

例えば、去年インフルエンザが流行った時に、マスクを売るサイトを作った人はこぞって大儲けできました。

また、東日本大地震の後は、トップアフィリエイトは皆、ウォーターサーバーのサイトを作りはじめたのです。

この様に、流行りの情報をいち早く察知する事が必要となってきます。この一番手っ取り早い方法は、流行に敏感な人を味方につけるという事。

例えば、僕はスカイプで色んなアフィリエイトの方と定期的に情報交換をしています。億稼いでる人が、僕のスカイプにはごろごろいますからね。(前回紹介した和佐さんもその一人です。)
※さり気なく和佐さんと仲良しアピールをしてる。

僕みたいに学校行きながら副業でやってる人だけじゃなく、それだけで食ってるって人は情報収集を一生懸命頑張るので、そういった人らと仲良くしておけば、勝手に情報は入ってくるわけです。

具体的にどうやって見つけるのかというと、最も簡単な方法は、ブログとかを見て凄そうな人に片っ端から声をかける事です。

『稼げる方法教えてください！』
これじゃダメです。

はじめはなるべく丁寧に文章を書いて、仲良くなりたい、あるいは色々情報交換して欲しい、と書いて送ります。自分に何も知識が無い時は、「情報交換」と書く事すらも失礼なので、質問や感想を送る事からはじめると良いでしょう。

いきなりしょうもない商品をいきなり売りつけてくる失礼な人もいますが、そういう人は無視です。

しかし、なかには丁寧に返信してくれる人もいます。
そういった方と仲良くなれば、
一気に大量の情報を吸収する事ができます。

ただ、初心者相手だとなかなか相手にされないのも、
ある程度実力を付けてからじゃないとダメですが…。

勇気を出してメールを送ってみましょう。
もちろん、僕でもいいです。

僕はまだネットビジネスをはじめて短いですが、
それでもここしばらくは月収200万円をずっと切っていないので、
それなりにビジネススキルは高いかと思えます。

挨拶だけでもいいんで、気楽にメールを送って下さい。
このメールに返信して頂ければそれでOKです。

※つまり結局、自分に返信させたいが為に長々と書いていた！

こうゆうのを読んで、すぐに行動に移せる方は
ビジネスで成功出来る可能性は高いです。

ビジネスで成功するためには、

- ・行動力がある
- ・投資意識が高い

この2つは必須条件ですからね。

※この2つは必ず植え付けておかなければいけない価値観。

今、ビジネスって書きましたが、
少しビジネスの定義について補足しておきましょう。

2. ビジネスが成り立つ条件

『ネットビジネス』ってカンタンにできそうなイメージがあり、
まあ実際他のビジネスに比べたら明らかに簡単なんですけど、
あくまで『ビジネスである』という事を忘れては一生稼げません。

そこで今回は、
『ビジネスってそもそもなんなの？』
というテーマでお話します。

ビジネスが成り立つ唯一の条件は、
『お互いが得をしている事』
なのです。

どちらかが損をしていたら、それは詐欺です。

何故お互いが得をするなんて状態が作れるかというと、
それはお互いの"価値感"が違うからです。

100円で缶コーヒーを買うにしても、
買う側はコーヒーに100円以上の価値を感じているから買うし、
逆に店は仕入れ値が100円以下だから売っているのです。

お金ってのは価値を具体化したものであり、
また価値の基準として使われているだけなのです。

じゃあ僕らがしなければならぬ事は、

「相手に払ってもらおうお金以上の価値を提供する事」です。

これはざっくり言えば2つ方法があります。
まずは提供するコンテンツの質自体をあげる事。
もう1つは顧客の中でその商品の価値を高めてやる事です。

当然どちらも重要なんですが、後者が特に重要です。

『いくら払っても欲しい！』って思えるくらいなるまで
魅力を伝えれば良いわけです。
ようは、セールスするわけですね。

後者を悪用すれば、
どんな詐欺まがいの商品だって売れてしまうワケですが、
当然嘘を吐いたりしてはダメだし、

買った後で『やっぱりやめとけば良かった』なんて
言われてしまってはいけません。
その瞬間でビジネスが成り立ったとしても、
それ以降続かない、長続きしないからです。

そうではなくて、
自分の提供するものは本当に自分が良いと思ったものであり、
かつコンテンツの魅力は最大限伝える事ができた時、
はじめてビジネスは大成功するわけです。

さて、コンテンツ、と書きましたが、
別に自分の提供するものは何か形として存在する必要はありません。
『情報』という形で提供しても良いわけです。

これがネットビジネスの最大の特徴であり、
パソコン1つで年収数億を生み出す人が存在してしまう理由なのです。

年収数億って、恐らく普通に生きていたらとても無理な世界です。
僕らが知っている大企業の社長でも、
億なんてとてもいきません。

しかし、僕はそう遠くないと思っています。
あと数年以内、はやければ2012年には、年収は億を超えてるかなと思ってます。

だって、1年前は月収10万だったのが、
今はすでに月収200万を超えていますからね。
1年で10倍になったんだから、もう1年で更に10倍も可能かなと思っています。

んなアホな…と思われるかもしれませんが、
実はネットビジネスの場合、「～倍」の理論が成り立つのです。
「レバレッジ」の概念を知れば分かるのですが、
これは後ほど説明しますね。

僕の夢は、パソコンを持って世界中を旅する事です。
時々、パソコンでカチャカチャと仕事をします。
1日1時間くらいの作業で、年収億を稼ぎながら、世界中を旅行して、
かつ多くの人に感謝される生活。

絶対楽しいと思いませんか?!

そんな夢の様な話ですが、
あながち夢では無く現実味を帯びてきているのです。
(実際今は、毎週の様にあちこち旅行にいつてますからね。)
この世界はそれを可能にできるのですから、夢のある世界ですよ。

情報を売るという感覚はあまり分からないかもしれませんが、
そのうち当たり前になってくると思いますよ。
これからは情報を売り買いする時代です。

これを読んで、
「あーみんないあもいつか高い情報を売りつけてくるんだろうなあ」
みたいに思った方もいるかもしれません。
鋭い視点だと思います。

でも、ぶっちゃけそんな事どうでもいい。
売りたい時には売ります。それが仕事ですから。
でも別に買ってくれなくてもいいです。
そんな事なくても僕はツイッターで適当に呟いていけば生きていけるから。
※この様に、「別にあんたが買わなくて何困らないんだよ！」という態度を、
一貫して取る事が大事。変に「買って下さい」という姿勢を見せたら物は売れない。

僕はメルマガを通して様々な情報をシェアします。
それこそ世界最高レベルの情報を与えるつもりです。

その後、もし僕が何かを売った時に買うかどうかは自由。
でも、何か買ってくれた方には最高に優遇して最高の価値を提供したいなあって、
それくらいの気持ちでいます。

僕のメールを毎回読んで下さってる、それだけで僕は感謝です。
絶対この世界で成功して欲しいですね。
諦めずついて来て下さい。

3. モチベーションを保つ方法

僕もそうですが、ネットビジネスで一番困るのが、モチベーションです。

僕は昔、塾でバイトしていたんですが、
毎日何時に来て、何時まで仕事して、みたいなのが決まっていた。
なので、イヤでもやらざるを得なくなります。

一方、ネットビジネスは、自分がやらなくても誰も文句を言いません。
必然的に、モチベーションが保てません。

特に、はじめのうちはなかなか報酬に結びつかないので、
面倒臭くなって「もういいや〜」ってなる人が多い様です。

そんな人の為に、とっておきの方法を紹介します。

それは、
『誰かに「今日は～～をやる！」って宣言する事です。』

友達でも家族でも誰でもいいです。
宣言してみましょう。

すると、宣言した手前、やらないと『カッコ悪い』と思ってしまうんです。
これで超モチベーションはあがります！
是非、実践してみてください。

もし、『知り合いに言うのは恥ずかしい…』って方！
僕に宣言メールを送って下さい。
但し、送るからには絶対やって下さいね？
※ここでもメールを送らせる仕掛け。

何をやったらいいかわからない…って方は。

とりあえずツイッターはじめましょう。
これは簡単なので、絶対やって下さい。

何事も、まずはやってみる事です。

- ・行動力がある
- ・投資意識が高い

この2つはビジネス成功の為には必須条件です。

また、もう1つ、モチベーションが落ちる原因があります。
それは、「自分の期待に反した結果が出る事」です。

時々、
「ツイッターで呟いても報酬が全然でなくてやる気が無くなってきました。」
みたいなメールを頂く事があります。

恐らくその方はフォロワーが少ないのか、
プロフィールが悪いのか、コミュニケーションが取れてないのか、
色々理由はあるかと思いますが、

稼げないからやる気がなくなる、というのはやめて下さい。

そんなに人生ポンポンうまくいくもんじゃないですから。
皆、トライ&エラーを繰り返す事で成功していったのです。

なので、はじめは「稼ぐ事」を目的にはいけません。

じゃあ何を目的にするべきなのかと言うと、
「データをとる事」
です。

「このフォロワー数でこんな呟きをしたけど報酬が出なかった」
・・・というデータが取れた。

「この呟きをしたら報酬が出た」
・・・というデータが取れた。

稼げる、稼げないはどうでもいいんです。
データをとっていく事が重要なわけです。

そうすれば、「失敗」というものがそもそも無くなります。
稼げなくたって、こうゆう事すればこうゆう結果が出るのか、
というのがなんとなく分かってきます。

僕だったら、
「今から1分で1000円稼ごう」
「今日は10万円くらい稼ごう」
「今週100万稼ごう」
これくらいなら実現可能な数字だ、って思っています。

これは、今までとった大量のデータと、
それを実現させる媒体力があるからです。

もし今からネットビジネスに取り組まれるのであれば、
まだ経験・媒体ともに無い状態なわけですから、
まずは経験値を貯める事・自分の媒体を大きくしていく事、
この2つに力を入れて下さい。

4. ツイッターで簡単に稼ぐ方法

僕は、はじめはまず「自己アフィリエイト」「ツイッター」をオススメしていますが、
ツイッターのフォロワーはもう増やしはじめていますか？
まだなら、すぐに行動開始して下さいね。

はじめなので、くどいくらい何度も書きますが、
「行動を起こす」という事をためらっちゃいけませんよ。

ツイッターは1ヶ月でフォロワーが数千人になったら上出来です。
アカウントを何個か作れば、トータル1万人くらいにはなるでしょう。
(アカウントは一気に作らず、時間を空けてくださいね)

因みに僕は、アカウント10個で、半年くらいでフォロワーが10万人になりました。

フォロワーが数千人くらいになったら、
まずは楽天アフィリエイトを開始してみてください。
こちらはクリックさせていくだけで、数千円～数万円くらいならすぐいけます。
これに関しては詳しくはPDFを読んでみてください。

それからもう1つ。

「無料オファーアフィリエイト」これが強力です。

実は僕はこの無料系だけで月 30 万くらいは引っかかってます。

例えばこちらをご覧ください。

<http://～～>

※流行りの無料オファー(キャッシュポイント3つ目)

メールアドレスを登録するだけで、

～～～が貰えます。

こちらは登録するとメールが沢山来て面倒なので、

ヤフー等で無料オファー専用のアドレスを作って登録すると良いですよ。

(前回作った方はそれでOKです。)

そして誰かがメールアドレスを入れるだけで、

500 円の報酬が発生します。

登録した人は～～～の勉強ができる！

紹介した人は 500 円が貰える。

美味しくないですか？

こうゆう無料メールアドレス登録で、

300～500 円貰えるものは沢山あるので、

今後定期的に紹介していきます。

なので、必ず全てのアフィリエイトを取得して、

フリーメール等に保存しておいて下さい。

あるいは、ブログとかにアフィリエイトを並べておいて下さい。

例えば、誰か友達の家に行ったときに、

全部まとめて登録したり・・・とかでも数千円の報酬になっちゃうわけですよ。

あるいは、ツイッターから流すだけで、

誰かが登録してくれます。

(フォロワーが多いと、1 日で 5 万円とか稼げちゃった事もあります。)

今後この「無料オファーアフィリエイト」は非常に重要になってくるので、

注目しておいて下さい。

なんでこんな無料のものに登録するだけでお金が貰えるのか？

簡単な話です。

こんな簡単にお金が貰えたら、
皆が一斉に紹介し出しますよね。

そうすれば、この会社は一気に有名になります。
すると、この会社の商品が売れやすくなります。

この様に、最近では、
「先に広告費を払って後で回収する」
という戦略が重用視されてきています。

※説明を若干誤魔化してるが、初心者にはフロントエンド、バックエンド等を説明するよりは、
この程度の説明で済ませた方が納得してくれる。
ここでは無料オファーは「稼ぐ為のもの」という価値観を植え付けた！

勿論、こういった戦略はある程度お金が無いと無理なので、
まずは月数万でも、稼げる様になる事を目指しましょう！

それでは、今回はこの辺で。

P.S.

前回の問題の答え！
沢山回答頂きありがとう御座いました。

えーと、まず駄目な回答。笑
『最近遅刻者が多すぎる!!』
これが一番ダメな解答です。
(社会的証明のメールをもう一度読んで下さい)

本来なら遅刻者は少数派である事を言わなければいけません。
良かった回答は
『皆さんいつも早く来て頂き有難う御座います。
但し、一部遅刻者もいるので注意する様に。』
こうゆうのが書けてたら正解です。

その他、センスの良かった回答。

『最近、サークルの皆さんの中で 40 人の方が時間前に集合してくれています。

これは、とてもうれしいことですね。

これからも、楽しくサークル活動を続けて行きましょう。』

『最近、たくさんの方がサークル開始 30 分前にし来てスタンバイしてくれています。

すごくいい傾向です、私も見ているので、是非これからも習慣にしていきましょう^^』

こうゆうのも OK です。

納得して頂けましたか？

※ここでは、もらった回答を定期的に更新している。

自分の回答が取り上げられる事で、「参加している」という意識を持ってもらう。

今日のメールを読んで、気付いた事など、メール下さいね。

それでは、また明日の夜メールします。

4通目

〇〇さん、こんばんは。みんないあです。

前回は、

1. 最先端の情報を！
 2. ビジネスが成り立つ条件
 3. モチベーションが続かない場合
 4. ツイッターで簡単に稼ぐ方法
- についてお話をしました。

今日のテーマはこちら。

1. 人生について
2. 楽しくお金を稼ぐために
3. 人を洗脳するテクニック

先に解除 URL 載せておきます。

解除すると二度とメールが来なくなります。

<http://www.yuns.jp/henkou.html>

1. 人生について

僕らは一体どういった人生を歩んでいくべきなのか。
という事について今日は考えていきたいと思います。

これは人それぞれが、自分の幸せと思う人生に向かって
進んでいってもらえればと思うわけですが、

結局、一番幸せな人生って、
「自分がやりたい事やって、生活に不自由しない人生」
なのではないでしょうか。

この両立が出来れば、楽しい人生になると思うんですよね。

しかし、多くの人は、

- ・自分がやりたい事をやる
- ・生活に不自由しない

この2つが両立しないわけです。

例を挙げましょう。

僕は京都大学の理学研究科に所属しているのですが、
理系って卒業後は就職するか、
大学に残るかの選択が強いられます。

(ネットビジネスで生きていく、なんて選択肢は誰も無いみたいです。笑)

しかし大学に残った場合、

食っていくのすら非常に難しいと言われてます。

大学で研究する人って、教授や准教授にならない限りは、
下手したらフリーターくらいの給料しかもらえないのです。

家族なんてとても養えません。

考えてみたらこれって酷くないですか？

難しい入試に合格して、

毎日勉強して、研究をして論文も発表して…

それでも、フリーター程度の給料なのです。

すると中には、

「研究し続けたいけど、食っていけそうにないし、
どこかに就職しよう…」

みたいに、自分の好きな事を諦めなければならない人が沢山いるのです。

研究をしたいが為に良い大学に入り、
毎日朝から晩まで勉強して、
「研究職は食っていけない」という厳しい現実を突きつけられ、
安全牌を取ってよく分かんない会社に就職。

その時点で今まで勉強した事は全て無意味になります。

そこで楽しみを見つけられたらそれでいいですが、
特に楽しくない、ただ毎日働いて、
上司の機嫌を取って、でも会社の同僚とそこそこ仲良くなったし、

まあ楽しいっちゃ楽しいかな？みたいな感じで過ごす。

でも、大学で必死に勉強してた頃を思い出し、
あの時、もっと遊んでおけば良かったな、とか、
あの頃は楽しかったな…とか、

そんな事を考えながら、
毎日を送る生活だったら…

これは幸せな人生ではなく、
「幸せだと言いつつ聞かせながら生きる人生」
ですよ。

じゃあですね、
・自分がやりたい事をやる
・生活に不自由しない
この2つを両立させる為にはどうすれば良いのか？

僕は次の2通りの方法を推奨しています。

その1:好きな事をやって、それを稼げる方向に持っていく。
その2: ネットビジネスでお金を稼ぎながら好きな事をやる。

例えば、先ほどの「研究したい人」こそ、
その2をやるべきだと僕は思うわけです。

仕組みさえ作れば、
ほとんど何もしなくていい状態になるわけですから。

逆に、今やっているビジネスが楽しいなら、
それを拡大していく方向で考えれば良いわけです。

会社が楽しい場合…多分、拡大は無理です。
だって会社の給料なんてそんな簡単に上がらないですから。
例え自分が月 1000 万円生み出したとしても、
月収 1000 万にはなりません、残念ながら。

なのでこの場合はその2を選んで下さい。
会社を楽しみながら、副業としてネットで稼げば良いのです。

僕の場合、今やってるビジネス自体が楽しい部類です。

とは言っても、作業時間はほとんど無いので、
ビジネスを楽しみながらも、
プライベートも、大学で研究したり、
購入者さんとスカイプで楽しく喋ったり、
休みの日にどこか旅行に行ったり、
美味しい発掘したり…と、

意外と学生らしい、楽しい毎日を送っています。

さて、あなたは、
・自分がやりたい事をやる
・生活に不自由しない
この2つを満足させてますか？

もしどちらかが足りない…と感じておられるのであれば、
僕はネットビジネスを推奨します。

僕のメルマガを今後読み続けて頂ければ
「ネットビジネスの楽しさ」は、
少なくとも伝わってるんじゃないかなと思います。

後は、楽しく「稼ぐ」だけです。
これが出来たら本当に楽しいですからね。

2. 楽しくお金を稼ぐために

現在、僕ほど楽しくお金を稼いでいる学生って多分 10000 人に 1 人もいないと思います。

特に僕の場合、

- ・情報起業をしていない
- ・顔も出していない
- ・名前がもはや人間ですらない(笑)
- ・理系の学生(地味に忙しい)
- ・メルマガを書くか呟く以外の作業は一切していない
- ・読者はほとんど自分で集めている
- ・1日の作業時間は基本 30 分以下
- ・メルマガはじめてまだ 1 年未満
- ・月収 200 万超え
- ・PPC、読者増サービスの使用は一切無し(完全に純利益)
- ・誰にもビジネスを教えてもらった事が無い(全て我流)

この条件でこっだけ稼げるってのは、
なかなかいないのではないのでしょうか。

なんで僕がこんな悪条件にも関わらず稼げてるとかと言うと、
徹底した効率化を図っているからです。
無駄な事を一切していません。

「楽しく稼ぐ」というのは、決して悪い事ではありません。

「稼ぐ」≠「汗水たらして働いてお金を得る事」なのです。

ほとんど何もやってないのに、
色んな人に感謝されています。

最近では 1 回メールを出したら、
「今日もメール下さり有難う御座います」
みたいなメールが 10 通はきます。
(僕のメールボックス見たら「何の宗教やってるの？」って言われそう。)

さて、

僕が「効率化」をするにあたり、
特に重要だと考えているものが 2 つあります。

それは、

- レバレッジをかける事
- 資産を増やす事

この2つを徹底して意識する事が非常に重要なのです。

例えば、『せどり』ってありますよね。

確かにあれはすぐ稼げます。

ブックオフで適当に安い本見つけて、

アマゾンで売るだけでも、月数万程度ならすぐいくでしょう。

でも、

『これって結局労働だよ』

と思うわけです。

だって、毎回ブックオフに足を運ばないといけないわけですから。

勿論、「実績作りの1つとして」ならアリだとは思いますが。

ただ、「一生やっていく」ってどうなんでしょ。

こういったビジネスって、

確かに会社員よりは自由度は高いので、

なんとなく幸せな人生を送ってる様に見えますが、

やはり『労働』の域を脱していません。

「労働がいやでネットビジネスはじめて、

また労働してどうすんの？(´ω´)」

って言われちゃいますよね。(誰にだろう?)

さて、では僕があなたに目差して欲しい事。

これをお話します。

それは、

「自分自身からお金を生み出す事」

です。

何かを仕入れて売るのではなく、

自分の脳内から売るモノを仕入れるのです。

脳内にあるものを売る

この感覚を是非持って欲しいと思います。

ビジネスというのは価値の交換なわけです。

お金がほしければ、
お金よりも価値の高いものを脳内から仕入れて、
それを売れば良いわけです。

これからビジネスをしてお金持ちになりたいと本気で思うなら、
あなたに必要なものはたった2つです。

- 知識
- 知識を提供する媒体

知識って、非常に簡単に手に入るわけですよ。

例えば「ネットビジネスで稼ぐ方法」なら、
優良な情報商材を何冊か読めば、もう知識的にはバッチリです。
そうすればコンテンツ自体は無限に生み出せる様になります。

じゃあ、それですぐ稼げるのかって言われたら、
残念ながらそういうわけでもありません。

もう1つ重要なのが、
「知識を提供する媒体」です。

ここで重要なのが、
「知識を直接お金に変える」のではなく、
「他の価値に変える」という事です。

これが出来れば、アフィリエイトは超簡単です。
例えば、何かの本で読んだ内容を毎回メルマガでずらずらっと書いてる人がいます。
(そんなコトしていいの？って思うかもしれませんが、
コピペじゃなければこれはOKなのです。)

でも、果たしてそのメルマガは面白いか？って言うと、
たいていの場合、超つまらないんですね、これが。

もっと分かりやすく言えば、漫画とかもそうですよね。
自分が超面白い、って思う漫画を、
自分で思い出しながらストーリーを再現してみてください。
ほとんど同じ話なのに、全く面白くないものが出来上がりますから。笑

ここに僕は、
「知識を価値に変える力」
というものの重要性を感じています。
一体どうやって変えているのか？

実は、知識自体が価値になるというわけではないのですが、
知識が無いと価値は生み出せません。

ちょっと何言ってるか分かんないかもしれませんが、
またいつか説明したいと思います。

3. 人を洗脳するテクニック

催眠術ってありますよね。
あれってまるで自分が神になったかの様に、
相手を自分の思い通りに操るのです。

でもあれって催眠が解けたらお終い。
結局、一時的なものに過ぎません。

そうではなくて、
『根本から相手の考えを変えてしまう』
にはどうすれば良いかという僕なりの考察が今回のお話です。

いかにして人を自分の思惑通り動かす事ができるのか。
色んな人のやっている事を見て、
『多分この3つだな！』と勝手にまとめてみました。
何か参考になればと思います。

『洗脳』って書いてますが、
あんまり悪い意味には取らないで下さいね。
まあ要するにセールストークを上手にするには、って事です。

じゃあさっそく結論からいきます。

人を動かすための3つのステップ。

【第1段階】

自分の考え(洗脳(?)したい事)を提示する

【第2段階】

それが『当たり前である事』を証明する ←難しい

【第3段階】

読み手に『同じ考えを持っている』と思わせる

以上の3ステップによって
人は自分の望む行動を取ってくれるのではないか、
と思っています。

どの段階が一番難しいかと言うと、
第2段階ですね。

論理的に証明する事は無理です。

ただ、別に数学の証明とかじゃないんです。
『ムリヤリ!』でいいんです。

ムリヤリな証明ってどんなの?っていうと、

たとえば、
 $1=2$ である事を証明して下さいって言われて、
『五十歩百歩なので $50\text{歩}=100\text{歩}$
両辺を 50歩 で割って、 $1=2$ 』
みたいな。

さすがにここまであからさまなのはダメですが・・・(苦笑)

何かしら理屈を付けて、
無理矢理証明してやれば良いのです。

ここで便利なのが以下の2つの方法。

- 社会的証明の利用
- 権威性を利用

社会的証明はこの前説明したとおりですが、
色んな所で応用されています。

例えば、お笑い番組でサクラが大笑いしていたら
サクラだって分かっているけど
何故か自分まで笑ってしまうんです。
これは面白いモンだ！って思ってしまったら面白くなくても笑うんです。

通販で皆が『おお！！安い！！』みたいに言ったら
なんとなく『ほんとだ、安い！』って思ってしまったたり。

まあやりすぎると胡散臭いんですが。

こうゆうあからさまな事をするんじゃなく、
無意識下でコレができた時の効果は凄いですよ。

僕もこのテクニックをしょっちゅう使うので、
僕に高いツボとか買わされない様に注意して下さいね。
(冗談ですよ)

社会的証明については散々説明したので、
今回はもう1つの『権威性を利用』についてお話します。

権威性とは、『あの人が言ってるんだから正しい！』と
思ってもらえる人を使う事です。

じゃあ例を挙げますね。

【第1段階】

納豆を食べているとダイエットができる！

【第2段階】

何故なら専門家の～～さんも～～さんも正しいと言ってるからだ！

【第3段階】

だからあなたも納豆食べれば痩せる事ができます！

うん、あるある！みたいな感じになるんです、これで。

ここで、第2段階では単純に凄そうな専門家が正しいと言っただけで別に何の証明にもなっていません。

しかし、実際に多くの人が納豆買ったわけですから、僕の母も含め…(苦笑)

権威ある人とは

- ・知識とかが豊富な『専門家』
 - ・医者や政治家など、とりあえず『エライ人』
 - ・芸能人などの『好感度の高い人』
- などがあり、全部あると効果は爆発的に出ます。

ただ、大企業とかなら別として、僕達個人はこういった人達に頼んだりできません。

そこで、勝手に借りてしまうんです(笑)
『あの有名な～～さんも正しいって言ってたよ！』
って言っちゃえばいいんです。

例えば、MLMで大手のアムウェイは『キムタクも会員なんだよ！』
と言って勧誘をしています。

アムウェイは利用者の販売方法には問題があるものの商品自体のクオリティは高いので、キムタクはアムウェイのとある商品を愛用していただけなのですが、それを利用して『キムタクブランド』で宣伝する事で、『それなら自分も…』ってなるわけです。

こうゆう芸能人を使った場合を「感情的権威」って言ったりします。試験に出ますよ！

今は2つしか例を挙げませんでした、兎に角あの手この手を使って、証明してしまいます。

もし証明が一通りできたら、第二段階は完了。

そしたら最後のステップ。

【第3段階】

読み手に『同じ考えを持っている』と思わせる

このステップで一番効果があるのが、
『自分は善、他は悪だと(一方的に)決め付ける』
という事です。
勿論、これにも何らかの証明は必要ですよ。

これは情報商材を販売する時とかに頻繁に使われますが、

例えば、
『世の中には詐欺的な物売ってる人(=悪)が多いから、
それらを自分(=善)が一掃したい』
という理念が書かれている商材は
それなりに売れてるわけなのです。

敵を作って、それらが悪である事を主張し、
自分(=善)の仲間になれよ、と。
『もし自分に共感しなかったら君も悪』
みたいに、(言わずに)ほのめかしていく事で
いつの間にか自分と同じ価値観を持たせる事ができるのです。

以上の様に、自分の提示する理念に共感してもらおう事で、
大衆を自分の味方につける事ができます。

ビジネスにおいては、自分の商品が沢山売れるって事ですね。
色んなセールスレターやテレビ番組を見る時、
この人はどういった理念を持って、
どういった方法でそれを証明して、
どうやって共感してもらおうと思ってるのかなー、
とか考えると結構見えてくるものがありますよ。

今回は、島田紳助さんのセミナーについて話します。
今、ちょっと大変な事になってる彼ですが、
彼が昔やったセミナーが非常に凄かったので、紹介したいと思います。

ではまた！
次は明日の夜です。

5通目

どーも、こんばんは。
みんないあです。

今日のテーマはこちら。

1. 島田紳助さんから学ぶビジネス論
2. 情報販売とは？

先に解除 URL 載せておきます。
<http://www.yuns.jp/henkou.html>

ではさっそくいきましょう。

1. 島田紳助さんから学ぶビジネス論
まず、質問なんですけど、紳助さん好きですか？？

もはや忘れられてそうですが・・・

僕は、彼は笑いの才能は天才的だと思うのですが、
人として仲良くなりたいとは思わないです(笑)

・・・と、それくらいの印象しかなかったのですが、
先日彼が昔やったセミナー映像を
大学の友人に借りた DVD で見たのですが、

『凄い』です。

その DVD には後輩芸人達を集めて行ったセミナー映像が
記録されていたんですが、
彼がアイドルだったり飲食店だったり、
あらゆるジャンルで成功を収めている理由が分かりました。
才能もそうですが、
綿密に計算されていたんだなあというのが分かります。

本当はこの DVD 配りたいくらいなんですけど
それができないのが残念です。

一応アマゾンとかで売ってるので買って見て下さい。
(これ以上彼の売り上げに貢献してどうするんだ！)

というワケで、
まあ多分買わないと思うので(笑)
重要な部分をハイライトしていきます。

紳助さん曰く。
ヒットを生む為の公式は、

才能×努力×時代

であるというのです。
彼は5段階評価をしているので、それに則って説明しますが、
最後の『時代』というところがポイントです。

つまりいくら才能があっても、努力をして素晴らしいモノを作っても、
最後は時代の審判が下る、という事です。

永遠にヒットを飛ばし続ける為には、
常に時代を意識して、
自分が時代に合わせていかないといけないという事です。
~~~~~

よくいる一発芸人。  
エンタの神様とかで大ブレイクしたのに一瞬で消えてしまったやつですね。  
ギター持って『残念！』って言った人とか。

彼らが何故一瞬だけブレイクしたのかと言うと、  
才能×努力×時代  
の『時代』が偶然にも異常な数値を示してしまったからなのです。

しかし彼らはそれを自分の才能や努力のお陰だと思ってしまう。  
するとそのうち、時代が変わって彼らは忘れ去られていくのです。

紳助さんは言いました。

-----  
努力を常に「5」にしろ！  
そして時代を読む事に意識を向けろ！  
もし才能があれば、お前らはブレイクする。  
だけどほとんどの奴は才能が無い。  
これは神が与えたものやからどうしようもない。

だけど、もし今努力を常に「5」にする方法を身に付けたら、  
例え才能が無かったとして芸人をやめても、  
これから先色んな事に対して「5」の努力をかけれる。  
そしたら、いつか才能を発揮できる分野を見つけた時、  
必ず成功できる!!必ずや!!

-----

…素敵やん？(紳助さんの真似。)

と、素直に思ってしまいました。  
彼の言った事はお笑いだけに限らず、  
全てのビジネスにおいて当てはまる真理だと思います。

紳助さんはトーク上手いなくらいにしか思ってなかったんですが、  
この話を聞いて彼を見直しました。

いやー、彼は凄い！  
あとはもうちょっと生き方が上手だったらね…  
あんな事にならなかったのにね(笑)

## 2. 情報販売とは？

情報販売とは、文字通り自分の情報を売るビジネスの事です。  
「そんな売れる様な情報持ってないよ」なんて思うかもしれませんが、  
別に何だって情報になるんです。

『自分が～～キロ痩せた方法』とか、  
『～～万円稼ぐ方法』とか。  
『恋人にフラれたけどヨリを戻す方法』とか。

まあ何だって情報になります。  
因みに最初に配ったツイッターの方法も、  
2万円くらいで売られてるらしいですよ。  
作ったのは僕が先なんですけどね(笑)

つまり情報に著作権なんて無いので、  
いくらでもパクってOKって事です。  
(コピーはダメですけどね！)

基本的に『自分の強み』を情報にすればいいんです。  
例えば僕だったら、  
『河合塾の全統模試で全国1位を取ったノウハウ』  
とか作れますよ。(実話です！)

他にもアフィリエイト系、FX系とかだったら  
多分いくらでも作れます。

どこで売るかと言うと、  
インフォトップとかインフォカートというところなんですが、  
普通にヤフオクとかで売ったりもできます。  
自分のメルマガでも売れます。

で、特にどうゆう情報がヒットするのかというと、  
ここでまたオイラはボイラの登場です。笑

紳助さんのセミナーから抜粋させてもらいますが、

-----  
俺は政治とかスポーツとか全く知らんけど、  
普通にコメンテーターとして番組持って、  
きちんと仕事が出来ていた。

正直、皆が何言ってるか全く分からなかった。  
でも何でそれでうまくいったかっていうと、  
俺は皆が知らんやろうなって分野をちょこっただけ勉強したんや。  
それでコメント求められた時に、  
その自分が勉強した事を30秒くらい喋るねん。  
そしたら、皆『こいつ詳しいなあ』って思うんや(笑)



俺はDVDの録画すら未だに知らん。  
何故かと言うと、皆知ってるからや。  
そんなもん誰かにやらせたらいい。  
でもパソコンとかは使える。  
それでええねん。

---

なるほど、皆が勉強してる事を勉強してもしょうがないらしいです。  
(それはそれでどうかと思いますが…苦笑)

でも皆が知らない情報(=一次情報)を、探す。  
その為には、皆がしない様な事を進んでする。  
皆が勉強したくなさそうな事から学ぶ。

これが非常に重要なのかなーと思います。

今日は島田紳助さん尽くしでしたが、  
彼は多分もう二度とメールでは登場しないと思います(笑)  
今日の話は良く覚えておいて下さいね。  
紳助さん、芸能界引退してどうなっちゃったんでしょうねえ。

次回はさんまさんのビジネス論です。

嘘です。次回は未定です。

それじゃあまた2日後くらいに配信する予定です。  
早ければ明日するかもしれません！  
※ステップメール感を無くす為に言ってみた。  
この辺りからは、精読率は十分高いので、  
変に意識せずに、読んでて面白いメルマガが送れたら十分。

## 6通目

こんばんは、みんなであす。

最近メールが沢山来る様になりました。 ←社会的証明(笑)  
一番多かったのが『非常に勉強になります!!』と言った感想です。  
嬉しい限りです。

色々皆さんのメールを読んでみた限り、  
ネットビジネスについて、  
うっすらと何か見えてきた人もいます。

さて…

今日は非常に濃い内容なので  
時間が取れる時に読んで下さい。

印刷して読んでもいいでしょう。  
それくらいの価値ありますし。  
(ハードル上げてきた！笑)

前回のメールの質問で多かった話題を1つ、  
それからネットビジネスにおいて最も重要な事を1つ。

今日のテーマはこちら。

1. 『時代を読む』と『時代を創る』
2. ダイレクトレスポンスマーケティング
3. これからすべき事

それじゃあいきましょう！

1. 『時代を読む』と『時代を創る』  
前回、ヒットの公式は  
『才能×努力×時代』であり、  
一番重要なのは時代であるという事を説明しました。

さて、では時代とは何ぞや？  
というのが今回のテーマです。

今流行っているものが時代の求めているものとは限りません。  
寧ろ、その反動で全く逆のものを求めている事も十分有り得ます。

時代が求めるものとは即ち、  
ターゲットとなる見込み客が無意識下で求めているものです。

そしてそれは顧客にしか分からない事です。  
つまり、時代を読む為に必要な事は  
『なんとかして顧客から情報を得る』という事です。  
ただここが難しいのですが、  
『今ってどんな時代ですか？』『求めているものは？』  
なんて聞いても答えてくれません。

というか、答えられません。  
彼らはそんなコト考えた事無いからです。

~~~~~

これはアフィリエイトをする時などは特に重要なのですが、
彼らが無意識に求めているものを見抜く事が必要なのです。
つまり、どうゆうキーワードで検索して、
どう説明したら購入するのかを見極める事が必要です。

じゃあどうやってそれを見つけるのか。
方法は次の2つです。

- ・ターゲットとなる顧客と同じ環境で生活する。
- ・ターゲットとなる顧客が沢山いる環境でリサーチする(Yahoo 知恵袋とか mixi のコミュ、2ch がお勧め！)
- ・ターゲットとなる顧客とひたすら話をする。

ようは、『ターゲットと同じ気持ちになる』って事です。
もし自分が同じ悩みを持っていたらどうするか・・・
といった事を考える事で、
自然と『こんなキーワードで調べてるんじゃないか』ってのが見えてきます。

あとはそのキーワードが本当にアタリかを調べていけばいいわけですね。

コンテンツビジネスでも同じです。
ターゲットが次に何を求めるかを読む事が非常に重要なのです。

では、これでもしヒットが生まれたとします。
しかしこれで終わってしまっは一発芸人と一緒です。

ずっと自分のコンテンツを売り続けるには
常に時代にマッチした商品を作っていく必要があるのですが、
時代を常に読むというのは非常に難しいし、
ハズしたら終わりです。

そこで次に我々がすべき事…

それは『時代を創る』という事です。

~~~~~

『時代を創る』と聞いて、  
『超有名になる事』だと思ってしまうかもしれませんが、  
実はそんな必要はありません。

時代とはあくまで、  
自分のフィールド上でのみ作れば良いのです。

どんなに小さくても構いません。  
その作った小さなフィールドでトップとなり、  
人々を導いていけばよいのです。

するとそのフィールド上では、自分の時代が創れます。  
そうすれば、何を出しても売れるのです。

~~~~~

例えば AKB48 はミスチルを超えて歴代オリコン1位になったと、
まるで一見すると日本中が彼女らのファンかのような報道をされています。
(社会的証明によってファンがどんどん増えていくワケなんです。)

しかし、

とある統計によると、
実際に日本人のほとんどは AKB48 に全く興味が無いんです。

僕も AKB48 って言われても4人くらいしか思いつきません。
あっちゃん(前田なんちゃら)とゆきりん(柏木さん)と大島優子と篠田(下の名前分かんない)と…
ぐらいです。

つまり、彼女らのファンは少数なのに、
圧倒的に濃い顧客なワケですね。

長々と説明しましたが、
さてでは具体的に我々はどうやって自分だけのフィールドを作って、
その中で自分の時代を創ればよいのか。

その答えの1つが、こちら。
まだまだ長いですが、引き続きお読み下さい。

2. ダイレクトレスポンスマーケティング

前回のメールで情報を売る、という話をしました。
情報ってお金儲け系しかないと思われがちですが、
実はジャンルを問いません。

どんな情報でも売れます。

また、別に売るものが無ければ他人の商品を売れば良いのです。
これがアフィリエイトですね。

情報販売やアフィリエイトの素晴らしいところは、

- 作るのに費用がかからない
 - 在庫が要らない
 - 利益率が高い
 - マイナスになる心配がない
 - 情報はいくらでも複製できる
- という点です。

コンテンツは一旦作ってしまえば、
無限増殖させる事ができるのです。

アフィリエイトだって、サイトを作っしまえば
後は勝手にお客さんが来て買っていってくれます。
自動販売機ですね。

どうやって販売すればいいのか？

1つはヤフオクで売る、という方法があります。

それから1つはブログ、ツイッターなどで売るという方法もあります。
これはアフィリエイトが多いですね。

そしてもう1つ。それが、
ダイレクトレスポンスマーケティング(DRM)です。

~~~~~  
聞いた事ありますか??

もし無いなら、今日必ず覚えて帰って下さい。  
試験に出ますよ！（またか！）

流れとしては、  
その1:リストを集める  
その2:リストを教育する  
その3:リストに販売する  
という3つのステップからなります。

リストというのは名前とメールアドレスの事。

『まあ、つまりは単なるメルマガなんですよ？』

って思う人もいるかもしれませんが、  
んーまあひとまずメルマガっていう理解でいいです。  
でもメルマガやってる人で DRM の本質を分かってる人なんて1%もいないですからね。

で…この方法の何が素晴らしいのかと言うと、  
例えば読者が1000人いたとしましょう。

その 1000 人に対して、何か自分の商品をセールスしたとします。  
通常セールスレターと呼ばれるページに飛ばして  
そこでセールスするわけなんです、  
例えば 1 万円の商品を出して、  
5%の人が買ったとしましょう。  
50 人が購入するので、50 万円の利益です。

メール 1 通で 50 万円の利益。

んなアホな！って？

僕はもう既に何度も達成してますよ。  
3日で100万くらい稼いだ事もあります(この時かかった時間は30分程度)。  
手順を踏めば誰だってできるんです。

そしてこれを極限まで高めれば、メール 1 通で 1000 万円という世界も可能ですし、  
実際にそういう人は山ほどいるんです、この世界。

この方法の強いところは、  
後から何度でもセールスができるという事です。  
また、読者が増えれば増える程、収益は雪だるま式に拡大していきます。

こんなの個人でできるの??

なんて思うかもしれませんが、  
すごくカンタンです。

そして、この方法こそがネットビジネスで億を稼ぐ人達全員が  
必ずやっている方法なのです。

これはコンテンツビジネスだけでなく、  
アフィリエイトをするにしろ、  
オークションにするにしろ、  
とにかくネットビジネスで稼ぐには絶対を知っておきたいマーケティングです。

いきなりは難しい！って思うかもしれませんが、  
ネットビジネスで最終的に目差すべきはココだと思っと思って下さい。  
詳しくは後々お話しします。

### 3. これからすべき事

「何していいかイマイチ見えません」  
っていうメールがたまに来ます。

なので、今日はネットビジネスで成功する鉄則についてお話ししましょう。

すごい簡単です。

成功したけりゃ成功者から学ぶべし！

~~~~~

これに尽きます。

基本的に、独学でビジネスを成功するなんて
極僅かの天才以外有り得ません。

ゆえに、ネットビジネスで成功したければ、
必ず成功者から学び取って下さい。

それも、

- ・超優良な教材を読む
 - ・超優秀な先生から直接教えてもらう
- のどっちかです。

これは全てにおいて言えるんです。

あなたは数学、英語を独学で学びましたか？

学校や塾で先生に質問したり、
はたまた分かりやすいテキストを買ったから学べたんです。
これと同じ事です。

なので、まずは軸となる教材、
あるいは先生(メンター)を見つける事からはじめましょう。

『え！でも成功してる人って皆超忙しいし、
素人を相手にしてくれないんじゃ・・・？』
って思うかもしれませんが。

いや、ことネットビジネスにおいては、
成功者ほど、案外暇を持て余してるんですよ？

だって不労所得を作ったら、
後はほっといても稼いでいけるわけですから。

僕も、ツイッターさえあれば、
どんなに遊んで何もしなくても1日5分くらいあれば月 30 万切る事はまず無いです。
メルマガがあれば月 100 万もまず切りません。

だから、本当は1人1人呼んで個別指導して、
全員にしっかりと稼いでもらいたいし、はじめのうちは全員無料で指導してたんですが、
今となっては人数的にもう厳しい……(笑)

僕は成功者達が、
自分が何十年もの経験で培ったノウハウを、
何十万も使って投資して、学んでるんです。

それに加えてツイッターというオリジナルの手法もプラスし、
メルマガで無料公開しています。

何で無料であんなに公開しちゃうのか?!

自分と同じレベルに来て欲しいからです。
いや、僕より遙かに上でも構いませんけど。

稼げる喜びを分かち合うと共に、
知識をシェアし合う事で、お互い更に稼いでいける。

「みんなていあさんのお陰で稼げる様になりました」
なんてメールが来る度にめちゃめちゃ嬉しくなります。

そんなもって、そういう人に限って、
僕が気付かなかった新しい視点なんかを
提供してくれたりするんです。

そして更に自分は進化する・・・
これの繰り返しでここまでできました。

メルマガをはじめて、月収 100 万達成まで半年かかりました。
でも、逆に言ったらたった半年です。
案外いけるんじゃないかって思いませんか？

周りの人を成長させる事で、自分も成長したい。
その為にも、積極的に僕とコンタクトを取って欲しいと思っています。

別に全く知識ゼロでもいいじゃないですか。
これから凄くなっていくんだから。

寧ろ「これから凄くなります！」宣言でも構いません。
メールを送って下さい。
僕はビジネスで成功出来る人は
・行動力がある人
・投資意識が高い人
だと考えています。

こういったメールを読んで、
ただ「面白かった～」で終わる人と、
「よし、早速行動しよう！！」ってなる人とは
生涯年収が何億も変わってきますよ。

それから、
最低限のツールや教材には投資すべきだと考えています。

お金なんて後からいくらでも稼げるけど、
時間は取り戻せない。
だから時間をお金で買う事に、投資を惜しんではいけません。

僕も、今まで何十万も、ツールや教材に使ってきました。
でもその 100 倍以上稼げてます。
稼いでる人って皆そんなモンなんです。

しかし、
「それでも無料ではじめたいですよ！」
って人も沢山います。

そんな人の為に、自己アフィリエイトというものがあるんです。
まずはそれで軍資金を貯めて下さい。
1〜2時間あれば数万円は確実に稼げるので、稼いで下さい(PDFの2章)。

また、ツイッターのフォロワーがある程度増えれば、
そこから安定した収入が得れます。

そういったお金を、全部じゃなくていいので、
ある程度をツールや教材に投資して下さい。
これなら完全に無料ではじめられます。

そして知識を吸収してレベルアップ、
更に投資、
更にレベルアップ
の繰り返しです。

ある程度自分に実力が付いて来ると、
凄い人が「仲良くなりましょー！」ってやって来るものです。

どんどん仲良くなって下さい。
そしたら、自分の知識は一気に増えるのです。

何度も何度も言いますが、最終目標は
・マーケティング
・コピーライティング
を極めて、DRMを戦略的に実践していく事です。
これをマスターした時、あなたは自由です。

働きながらネットでも稼ぎ続けて豊かな暮らしをしてもよし、
仕事をやめてネットからの収入だけで遊んで暮らすもよし。
全て自由です。

「今日は30分くらい働いて10万円くらい稼ごう」
こんな事は余裕で実現可能なのです。
誰からも文句を言われません。寧ろ大勢の人に感謝されます。

ここに向けて進んで下さい。

僕を先生って思って下さるのならそれはそれで大歓迎です。
もしかしたら何か企画をやるかもしれないし、
そんな関係無く、質問があればメールくれたらいくらでも答えます。

他にも、恐らく直接教えてもらうには数百万円かかるでしょうが、
有名な情報起業家をメンターとするのも良いでしょう。

僕はあまり直接教えてもらったりはせず、
ビジネスの勉強になる商材を読んで勉強してきました。

今回は、僕がずっと学んでいたメンターをご紹介します。
それでは、また2日後くらいにメールします。

※予告！これ重要。

P.S.

僕へのメールは、このメールに直接返信下さい。
今日からでも行動しないと、置いてかれちゃいますよ。
※今回のメールで行動意識、投資意識を更に高めた。

ではまた。

7通目

こんばんは。みんないあです。
今回で第一部最終回です。
次回から、第二部で、もっと実践的な事を書いていきます。

先に解除載せておきます。
押すと二度とメールが来なくなります。
<http://www.yuns.jp/henkou.html>

第一部最終回のテーマはこちら。

1. 何故、ビジネスをするのか？
2. ネットビジネスに最適な勉強法

それではいきましょう。

1. 何故、ビジネスをするのか？

DEATH NOTE という作品をご存知でしょうか？

大場つぐみさん(ラッキーマンの作者)が原作の漫画で、映画にもなったんですが、
彼が次の作品(正確には次の次の作品)で書いた、
バクマン。という漫画があります。

主人公の少年がプロの漫画家になっていく姿を描いた作品で、
友達の家でちょこっと読んでみたんですが意外と面白い。
そして、この作品の中で主人公はこんな事を言っていました。

『成功する漫画家には2種類いる。
ひとつは自分の好きな事を描いて成功する人。
もう1つは読者のウケを計算して成功する人。』

前者を人は天才と呼んで、後者を人は秀才と呼びます。

そして、彼はこんな事も言っています。

『本当の大ヒットを飛ばせるのは、
ほとんどの場合、前者である』と。

これはビジネスの世界でも良く言われている話で、
前回の『大ヒットを飛ばす為には時代を創る必要がある』という話にも
関連しています。

僕は成功する為には、好きな事をやるのが一番だと思います。
だって、楽しいから。失敗しても苦じゃないんです。
成功するまで何度でも頑張れる。

このメルマガもやってて楽しいんですよ。
時々感想メール送ってもらったり、
『お陰で稼げる様になりました！』みたいなメールが来たり、
『ツイッターのフォロアーが1万人超えました！』とか、
報告してくてる方とかもいたらテンションあがります。

『自分も頑張ろう！』って思えます。

好きな事をやっていると、
自分に共感してくれる人達が自然と集まってきます。
彼らを導いていく事で自分のフィールドが勝手にできます。

勿論、その為にはそれなりに勉強しなければいけません。
僕もネットビジネスに関しては誰にも負けないくらい勉強しました。

だって楽しいから!!

ネットビジネスは、ぜったい楽しいです。
僕は学生時代(って、今も学生ですが)色んなバイトをしました。

時給 800 円のファミレス
日給 1 万円の富士山登山ツアーガイド
時給 2500 円の家庭教師
時給 6000 円の塾講師
etc...

どれも楽しかったんですが、
やっぱりどれも『自分の時間を売っている』という感覚だったんです。
自分が生み出すお金よりも、
貰うお金は少ないですからね。

対してネットビジネスは好きな時に好きなだけ稼げる。

日給40万が3日連続続いた事もありました。
その時の労働時間は1日30分以下です。
バイトじゃ絶対に無理だった世界ですよ。

はじめてネットで 20 万くらい稼げた月は心臓バクバクいってました(笑)
今までバイトして一生懸命貯めてたのはなんだったんだー！って。
まあ、バイトは非常に良い社会経験でしたけどね。

一体どんな勉強法をしたのか、それを次のテーマにしましょう。

2. ネットビジネスに最適な勉強法

大事な事なので、今後、あと5回くらいは同じ事を言いますが、最終的に目指すべきは DRM。これは絶対。

その為に、

- コピーライティング
- マーケティング

を極める事が重要課題です。

DRMを最初に日本に伝えたのは、あの有名な神田昌典さんなんですが、彼はこんな事を言っています。

『僕は昔から本を読むのが嫌いだったので、読書による勉強はあまり好きではありませんでした。

だって、本読むのって疲れますもん。笑

そこで僕がお勧めするのが、テープです。

セミナーの音声とかをテープに入れて、いつも通勤の間に聴いていたんです。

疲れてても頭に入ってくるので、お勧めですよ。』

これ、僕も非常にお勧めです。

僕は休日に車で遠くに行ったりするのが趣味なんですが、四国とか東京とかくらいなら普通に日帰りで行けちゃうんですよ。

朝大阪を出発して、六本木ヒルズのパーティに参加して夜大阪に帰る・・・みたいな事もありました。車で1人で運転してたので死にそうになりましたが(笑)

東京とかだとどんなに早くても片道5時間以上かかるわけで、1人で長時間運転したりすると途中でものすごい眠気に襲われたりするんです。

そこで考えたのが、
iPod にセミナー音声を大量に入れる事。

有名な人のセミナーを大量に買って、
iPod に入れて車でいっつも聴いてたんです。
(iPod を車で聴く道具は電気屋で売っています)

すると、読書と違って音声ってすごい頭に残るんですね。
しかも長時間運転するので行き帰りで5回くらい聴けちゃうわけです。

また、僕は大学の通学で、
電車使って大阪から京都まで大体1時間半くらいかかるんです。
だからそこでもひたすら聴く。

ひたすら聴く！

すると、何度も聴いてるうちに、
いつの間にかセミナーを暗唱できるレベルになってしまうのです。
聴きながら、次に何を言うか全て分かるんです。

そうやってセミナーを沢山聞いていると、
ある程度ネットビジネスについての知識が定着して、
頭がビジネス脳になるんです。

一定の知識が入ったら、今度は文章を読む。
色んな人の商材やレポートを読む。
そしたら、既に色んなセミナーを聴く事で
土台となる頭ができあがっているのだから、
物凄いスピードで消化できるワケです。

これが、僕が考える最短で知識を吸収する方法です。

これを無料でやろうとは絶対に思わない方がいいですよ。
だって、時間が全然違いますから。
(どうしても無料でやりたかったら自己アフィリエイトで稼いで、それを投資しましょう。)

僕が考えるビジネスで成功する為の秘訣は
・インプットにお金を使う(時間をお金で買う)
・アウトプットに時間を使う
この2つ。

無料で勉強しようなんて愚の骨頂です。
その時間をアウトプットに使えば一体いくら稼げるのか。
それが考える事ができる人は賢い。
そういう人は必ず成功します。

「行動力」「投資意識」この2つを常に持って下さい。

えーと、僕が今まで聴いて面白かったものを紹介します。
まずオーディオブックですが、
・ファイナンシャルインテリジェンス(ロバート＝キヨサキ著)
・非常識な成功法則(神田正則著)
・影響力の武器(はじめに紹介したやつ)
この3つはお勧め。超勉強になります。
本でもいいですが、検索したら出てくるので聴いてみて下さい。
こうゆう、ビジネス書だったりお金に関する本ははやい段階で読んでおいた方が良いですね。

それから、僕がビジネスにおいて最も重要と説く、
マーケティングとコピーライティングの情報商材。
僕のブログでも紹介しています。

<http://mintia01.com/nbe>

この2人はパソコン1つあれば年数億を余裕で稼げる人達です。
特に木坂さんは僕のこの業界において、最も尊敬している人です。
※ここではじめて、有料商材を紹介。因みにこれを紹介する時点では、
和佐さんからのステップメールで彼のブランディングが完了しているので、
非常に売れやすくなっている。

情報商材って言うのは前回紹介した通り、
情報をコンテンツとして売られているものです。
音声だったりPDFだったりしますが、
今回紹介したものは、何十時間に及ぶビジネスに関する音声が貰えます。

値段は1万円ですが、満足出来なかった場合、自己申告で無条件で返金できます。
更に返金しても商品自体はもらえるという、
一件したら頭のおかしい事をしています。

え、それじゃあ買って即返金してもらえばタダで貰えるのでは…？

と思うかもしれませんが、正にその通りです。
何故そんな事が出来るかと言うと、これが情報商材の強みなわけです。
つまり、CDとかと違って、
家に届けるものではなく、PDF や音声ファイルを送るだけなので、
彼らは在庫は一切無しで販売出来るわけです。

なので「返品」という概念は存在せず、単純に「満足出来なかったら返金」という形を取っているのです。

恐らく1万円の買い物なんて今まで滅多にしないかもしれません。
しかも、よく分かんないビジネス書。
でも、ここで行動を起こせるかは、センスですよ。

「たった1万円で人生が変わるなら…」
そう思える人は非常にセンスが良い。
寧ろ育てたいので是非お話ししましょう！笑

お金が惜しいなら、前回紹介した自己アフィリエイトでもいいので、
とりあえず1万円稼いでから買ったら良いのです。
どうせお金は(半年以内なら)いつでも返金出来るわけですから。
まあこれを「保険」だと思えばいいんです。

「3ヶ月以内に5倍稼げなかったら返金する！」みたいなルールを決めてもいいと思います。
彼らは年収数億稼いでいるので、返金されても痛くも痒くもないですからね。

ちなみに、僕から購入された場合、
僕に「アフィリエイト報酬」というものが入ります。
他人の商材を売る事で、僕に「広告費」が入るわけですね。

そのお礼と言っただけなんですが、
僕から豪華な特典を付けています。
作者の和佐大輔さんにインタビューをしています。

また、24歳で10億を稼いだ西野隆さんという、
多分日本でトップクラスの実力を持った方と、
和佐さんとの対談音声も特典にしています。

※ここで西野隆さん初登場！

これらは、決済画面で「みんなのあ特典」と表示された場合にのみ貰えます。
もし表示されない場合は、ブラウザを変えて試してみてください。

さて、以上で第一部はおしまいです。
だんだんビジネス脳ができあがってると思いますよ。

次回からはもっと実践的な事をお話をしていきます。
それまでに、しっかり勉強し直してみてください。

お互い、自由を追い求め、学び、実践していきましょう。
僕は今後もこのメール講座であなたに最高の価値を提供し、
誠実さを持ってビジネスに取り組んでいく事を誓います。

僕の当面の目標は年収1億です。
現段階でも、1日30分の労働で大企業の社長クラスの年収はあるので、
そこまで遠くはないかなーと思ってます。
このレベルとは言わずとも、年収1000万程度は自力で稼げる力を
全員が付けてもらえたらなと考えています。

小手先のテクニックなんかではなく、本物のビジネスを教えます。
良ければ連いてきて下さい。

それでは、また！

たった7通のメールですが、それで十分利益が出ています。
僕はこんな感じで、ステップメールをどんどん増やしていっているの、
後はツイッターから登録させるだけで、
勝手に利益が出続けてくれるわけです。
是非、参考してみてください。それでは、有難う御座いました!!

作成者:みんなのあ

ブログ:<http://mintia01.com>

メルマガ:<http://www.yuns.jp/>